

Temmuz 2014



Merhaba,

Temmuz sayımızın konusunu yakın dönemde okuduğum ve oldukça önemli bulduğum bir gündemden seçtim. "Aktif yatırımcılar gün geçtikçe artıyor".

Dijital platformda pek çok yatırımcı ilişkileri forumlarında aktif yatırımcı profilinde son yıllarda gözlenen artış sizlerin de dikkatini çekmiştir. Activist Insight'ın Haziran sayısına göre son 4 yılda ağırlıklı olarak Amerika pazarında olmak üzere aktivizm ikiye katlandı. Avrupa'da ise bu rakam büyümeye devam ediyor. 2014 Haziran itibarıyla Avrupa'da 13, Amerika'da 86 şirket aktif hissedarlar tarafından açıkça hedeflendi.

Bu tür yatırımcılar için kurumsal yönetim yapınız veya ekonomik getiriler oldukça önemli olabiliyor. Bizler ekiplerimizi bu yatırımcıların sorularını ve beklentilerini karşılama yönünde hazırlamalıyız. Kurumsal yönetim konusunda yatırımcı hakları ve kurumsal demokrasiye yatırım yapılması aktif yatırımcılar için önem taşıyor. Ekonomik konularda ise yatırımların getirisi ve fazla sermayenin hissedara dönüşü önemli. Ekonomik değer konusunda ısrarcı olan aktif yatırımcılar bu sebeplerle yönetimde olmak konusunda ısrarcı olabilirler.

Bu süreci üst yönetim ve yatırımcı ilişkileri ekipleriyle yönetirken dikkat edilecek bazı noktalar var. Öncelikle yatırımcınızı tanıyın ve en büyük yatırımcılarınızla her zaman dirsek temasında olun, finansal iletişim kanallarının varlığı ve işlerliği muhakkak sağlanmalı. Hissedar aktivitelerini yakından izleyin ve yatırımcılar için de bir pazarlama planı yapmayı unutmayın. Bu noktada algı araştırmaları, yapacağınız plan için önemli sonuçlar verebilir. Hisselerinizi gözlemlerken, hissedar taleplerini karşılamak için vekâlet danışmanlarıyla çalışmak (proxy advisors) işinizi kolaylaştırabilir.

Kuracağınız iletişim kanalları önemli demiştik. Üst yönetimin bu kanallardan iletildiği mesajların açık, anlaşılır ve tam olması da bir o kadar önemli. Proaktif olarak iyi ve kötü günde yapılacak doğru iletişim pek çok sorunu daha gerçekleşmeden çözecektir. Aktif yatırımcılar konusunu yakından takip etmek için etrafta pek çok kaynak var, bu kaynaklardan yararlanmak isteyenler için 23 Nisan'da FT'de yayınlanmış bir makale Sotheby örneğine referans veriyor. Göz atmak isteyenler [buradan](#) ulaşabilirler.

Faaliyetlerimizi ve raporlarımızı izlemeye devam edin. Verimli çalışmalar geçireceğiniz bir ay ve hayırlı ramazanlar diliyorum.

Abdullah Orkun Kaya
Yönetim Kurulu Başkanı